

潮田 徹 (うしおだ とおる)
特産品/オリジナル商品のための
売れる通販サイト作成の専門家

出身地：神奈川県

**趣味：イタリア車、イタリアバイク
イタリアかぶれ**

好きな食べ物：ピッツァ、ムール貝

特徴：モテる！とにかくモテる！



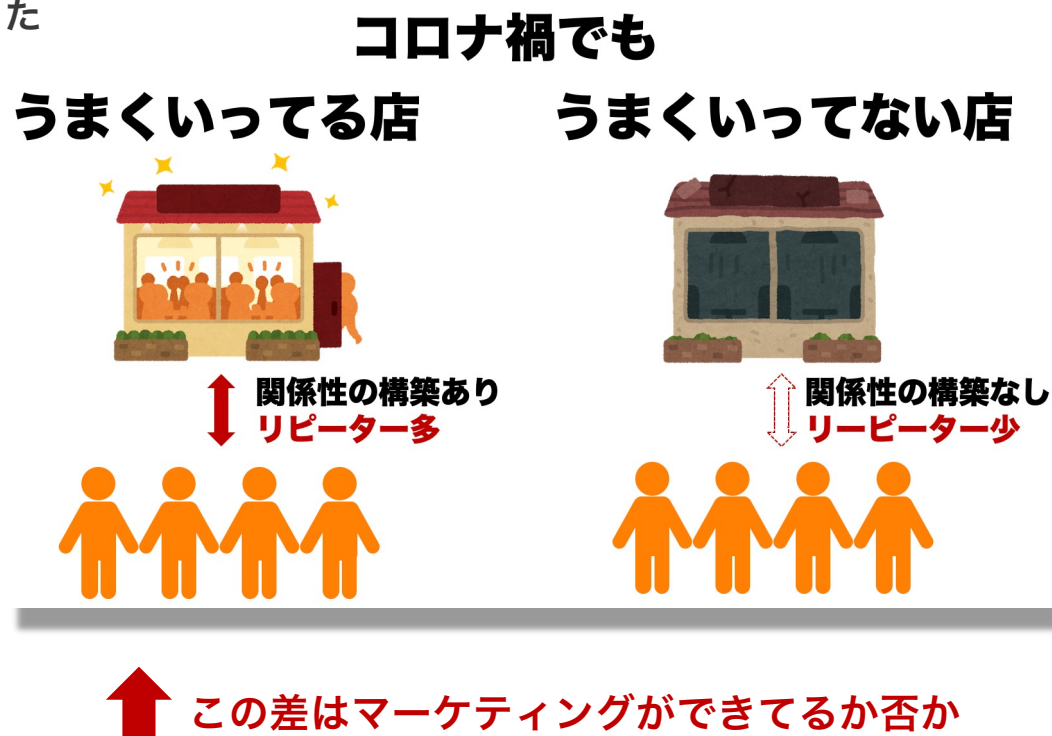
【仕事上の目標】

地域経済の底上げ(マーケティングを実践する企業を増やす)

- 通販サイトを使って販路を拡大させる企業を増やす。
- マーケティング実践ツール「くるくるカムカム」の販売数200を目指す。
- マーケティング実践ツール「くるくるカムカム」を使った集客・売上アップの成功率100%を目指す。
- 安価にマーケティングを実践できる環境を構築し理想のビジネスが実現できる経営者を増やす。

【2023年の仕事上の目標】

- 通販サイト構築 12件
- 通販サイト運営サポート 4件
- 通販サイト運営講座販売 12件(準備中)
- 売上 1800万円



【個人的な目標】

- ・働かない(でも仕事はする)
- ・気持ち良く過ごせる人生の構築

働く = 仕事じゃない!

働く = 有形・無形に関わらず生産する行為

仕事 = 価値を提供して対価を得る行為

↑ ここ混同しちゃダメ



売れる通販サイトの作り方



私はカネゴンです。
怪獣好きで楽に集客したい方は
是非お友達に→→→

売れる仕組み
の専門家



Facebook

【実績】

クライアント(通販)：リピーターを安定獲得することで集客改善
 →2(新規)：8(既存客)の流れを構築
 商品単価¥1,000程度で月商100万円超を達成
 通販サイトへのアクセス(月間) 96000PV、
 訪問者数6000人、平均滞在時間3分19秒、直帰率37.62%

- ・クライアント(花屋)：利益を倍増
- ・クライアント(エステ)：市場拡大(通販)で売上2倍

すごい! →

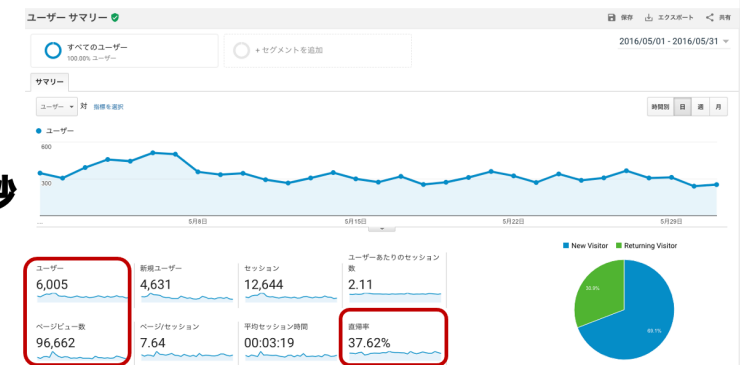
ネットショップへの月間アクセス(証拠)

平均滞在時間は平均1分前後
 直帰率は平均60~70%くらい

平均滞在時間が長く
 直帰率の低いサイトは
 優良サイトの証拠

つまり! **売れる通販サイト**ってこと

訪問者数：6000人
PV：96000
平均滞在時間：3分19秒
直帰率：37.62%



【得意な通販のパターン】

【拡散型】

特産品 / オリジナル商品の
マーケットを全国に拡大！



【適切な業種の例】

特産品の物販・エステ(オリジナル基礎化粧品)

【集約型】

マーケットを都市部に配置
都市部から受注
地元にお仕事



遺品整理/生前整理・フラワーギフト

【得意な通販のパターン】

【拡散型】

**特産品 / オリジナル商品の
マーケットを全国に拡大！**



【適切な業種の例】

特産品の物販・エステ(オリジナル基礎化粧品)

クライアント(エステ)：
オリジナル基礎化粧品をネット通販を利用して
市場拡大することで売上2倍

特産品/オリジナル商品に特化する理由

特産品やオリジナル商品は
商品に対する思いやストーリーが存在するため
ターゲット、ベネフィットが明確であり
通販サイトに適しています。

逆に
思いやストーリーが存在しない商品は
Amazonが競合になってしまうので
通販サイトを運営することは困難。

【得意な通販のパターン】

【集約型】

**マーケットを都市部に配置
都市部から受注
地元でお仕事**



【適切な業種の例】

遺品整理/生前整理・そうじ・フラワーギフト
その他地場で提供するサービス

クライアント(花屋)：
広島の花屋

広島の花屋
特徴のない普通の花屋なので競合との差別化は無理と判断
ネット通販を利用して**広島県出身で現在は都市部を
生活圏とする人がターゲット**
お盆やお祝い事など広島まで帰省できない場合に
実家や親類、友人のところに
お花をお届けするビジネスモデルを構築

実店舗2軒を閉め
ネット通販からの受注だけで以前の売上をキープ

店舗の家賃を削減することで**利益2倍**を実現

地元で配達や出張サービスなどを
提供しているビジネスに おすすめ

【今あるホームページを通販サイト化】



既存のホームページも
一定の条件を満たすことができれば
通販サイト化することも可能です。

詳細については
既存のホームページのURLをお知らせください。

通販サイト化が可能か調査して
お知らせいたします。

通販サイトのよくある間違い

① 通販サイトを作れば売れると思ってる

② 楽しんで儲かると思ってる



① 通販サイトを作れば売れると思ってる

無人島に店に 開いたようなもの

通販サイト始めた頃って
誰もその通販サイトを知りません。
検索しても出てきませんし
誰もURLを知らない。
訪問されるわけないですよ！

引越し先を友人知人に知らせないと
誰も来ないでしょ？
それと一緒にです。



① 通販サイトを作れば売れると思ってる

ターゲットが定まってない
ターゲットを間違えてる
ベネフィットが伝わってない

Amazonとかを見本に通販サイトを作ったりするのでターゲットがふわっとしてしまっている通販サイトがほとんどです。

誰のための、どんな商品なのか？
簡単に言ってしまうえば刺さるようにしないと売れません。



②楽しんで儲かると思ってる

- 仕入れ
- 通販サイトのメンテナンス
- 集客(SEO対策/情報発信)
- 受注処理 • 入金確認処理
- 梱包 • 発送処理
- 在庫管理 ...

通販サイト立ち上げれば勝手に売れるわけじゃないんですよ。
立ち上げ当初はこーなーんなにいっぱいやることあるんです。
稼げるようになったら外注とか使って楽になるかと思いますが
立ち上げ当初はお金もないし外注するほどお客さんもいませんから
大概是自分でやることになります。
だから、楽しんで儲かるわけじゃないんですよ。
それは成功してから！



- ① 通販サイトを作れば売れると思ってる
- ② 楽しんで儲かると思ってる

なめんなよ！

「はじめれば売れる」なんて
そんなうまい話あるわけじゃないですか。
なめんなよって話です。



でもね…

デカイ

マーケットが手に入る

うまくいけば…



売れる通販サイトの条件



①ターゲットを正しく定める

②ベネフィットを正しく伝える

誰のための商品なのか？

↑ けっこう難しいんだけど…

私と一緒に考えます！

- ①商品/サービスの特徴
- ②商品/サービスに対する思い

↓
根掘り葉掘りヒアリング

ターゲットを正しく定める
ベネフィットを正しく伝える



事例1



<https://プチ顧問弁護士.com>

事例2



<https://相続放棄.jp>

The screenshot shows the homepage of the website '相続放棄.jp'. The header includes the logo 'おぼら総合法律事務所 OBARA LAW OFFICE' and navigation links: Home, プロフィール, 事務所概要, お問い合わせ. The main content area features a blue background with a road sign graphic. The top sign, with a green checkmark, points right and says '相続放棄' (Waiver of Inheritance). The bottom sign, with a red X, points left and says '遺産相続' (Inheritance of Estate). Text on the page asks '相続放棄で迷ってますか?' and states '相続放棄の申し立て期限は3ヶ月' and '相続放棄するなら早めに手続きをすることが大切'. A central box lists 'オンライン完全対応' and '忙しくても大丈夫' with details about document collection and court procedures, followed by a 'いますぐ面談申込み' button. At the bottom, a table shows '相続放棄 代行費用' as 70,000円 for 1 heir, and an additional 35,000円 per additional heir.

おぼら総合法律事務所
OBARA LAW OFFICE

Home プロフィール 事務所概要 お問い合わせ

相続放棄で迷ってますか？
相続放棄の申し立て期限は3ヶ月
相続放棄するなら早めに手続きをすることが大切

オンライン完全対応

忙しくても大丈夫
戸籍謄本・住民票除票など
収集代行・裁判所への手続きまで
すべて代行いたします。

いますぐ面談申込み

相続放棄 代行費用
相続人1名 70,000円

相続人1名追加ごとに +35,000円/人

事例3



<http://midworld03x.wpx.jp/terada-Freelance/>

(作成中)



フリーランスとリモートワークのための
生産性向上！断捨離応援隊

[Home](#) [会社概要](#) [プロフィール](#) [お問合せ](#)

福岡県で働く
フリーランスと
リモートワークのための生産性向上
断捨離応援隊

散らかった部屋、散らかったデスクは
お仕事の生産性を下げちゃうだけでなく
自己肯定感も下げちゃいます。
そろそろ断捨離してみたいかですか？
私達がお手伝いいたします！

NO IMAGE

寺田 仁

“神は細部に宿る”をモットーとして、細やかなヒアリングと迅速丁寧な対応、そしてしっかりとしたアフターフォローを心掛けております。



事例4



<https://manainc.info/product/mana-perfect-cleansing/>

(商品ページ)

MANA パーフェクトクレンジングジェル 
脂分と水分コントロールして
角質層を守りながら汚れを落とします。

朝も晩もコレ1本  メイク落とし不要  マツエウ OK 

MANA パーフェクトクレンジングジェル

4840円 (税込)

1本で4つの役割

- メイク落とし
- 洗顔
- 美容液効果
- ブースター効果

大切な人に老けた印象のままでもいいですか？
周りの人に「いつまでも綺麗ね」と思われる自信を取り戻しませんか？


ホーム / マナパーフェクト / マナパーフェクトクレンジング150g

マナパーフェクトクレンジング150g

¥4,840 (税込)

- ¥11,000以上のご注文で国内送料が無料になります。
- 別途送料がかかります。※送料を確認する。

- 1 +

 Pay で支払う

— もしくは —

カートに追加する

カテゴリー: マナパーフェクト

説明

モニター様使用後満足度

使ってよかった! **98%**

- ✓ 肌がカサカサする
- ✓ ガンコな毛穴をスッキリしたい
- ✓ ダブルクレンジングが面倒

乾燥から肌を守りたい、あなた

事例5

甘酒爆売れ！ 在庫切れ

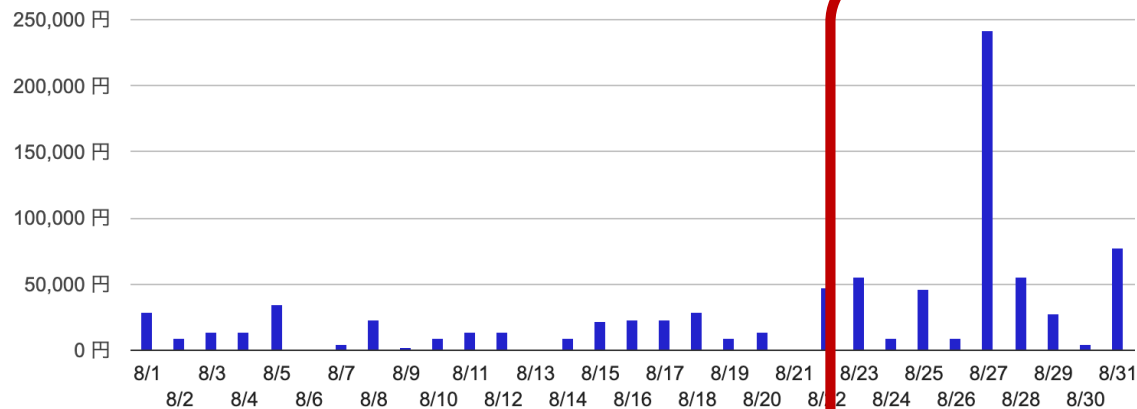
バックオーダー抱える



<https://sakasyo-sugawara.jp/amazake/>

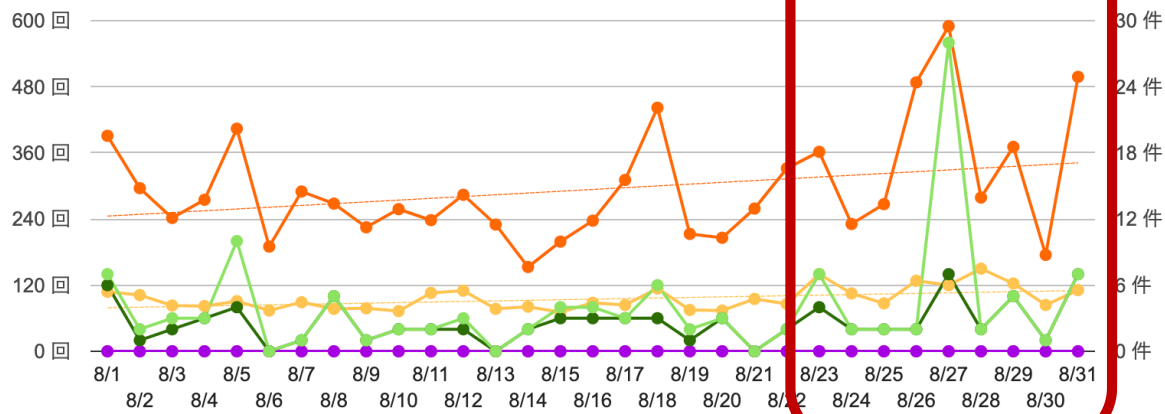


売上金額



アクセス数・アクセス人数・売上件数・売上個数

グラフの表示切替 全て非表示



- アクセス数
- アクセス人数
- PC
- 携帯

- 売上件数
- 売上個数

**わずか！
1週間で
月の売上の
半分を獲得！**

売れる通販サイトの秘密

お客さんとの接点を最大限活用する

通販サイトにおけるお客さんとの5つの接点

- ①商品ページ
- ②注文時(サンキュー画面)
- ③注文時(自動配信メール)
- ④注文確定時(手動配信メール)
- ⑤入金確認時(手動配信メール)
- ⑥発送時(手動配信メール)

↑ 通常の通販サイトはほとんど活用できていません



お客さんとの接点を最大限活用する

普通の通販サイトだとこの機能はないんですが
私の作る通販サイトはこの機能を
はじめから盛り込んであります！

そこらへんの通販サイトと一緒にすんなよ！
って話😊

だから
ちゃんと使えば売り上げがガンガン上がるんです！





こんな人を紹介してください

【拡散型】

特産品 / オリジナル商品の
マーケットを全国に拡大！



【適切な業種の例】

特産品の物販・オリジナル商品

【集約型】

マーケットを都市部に配置
都市部から受注
地元にお仕事



遺品整理/生前整理・フラワーギフト

WE NEED
YOU

こうお声がけください

【拡散型】

特産品 / オリジナル商品の
マーケットを全国に拡大!



【適切な業種の例】

特産品の物販・オリジナル商品

いい商品なんだから全国にマーケットを拡大してみたらいいじゃん。

「売り上げアップできる仕組みをモリモリ盛り込んでいる
通販サイト作ってくれる人がいるよ！」

一度、話だけでも聞いてみない？

【集約型】

マーケットを都市部に配置
都市部から受注
地元のビジネス



【適切な業種の例】

遺品整理/生前整理・フラワーギフトなど

地元だけじゃなくて都市部から受注すると、もっとビジネスを拡大できると思わない？

「都市部から受注する仕組みを作れる通販サイト作ってくれる人がいるよ！」

一度、話だけでも聞いてみない？

※都市部から受注する仕組みは社外秘 😎

WE NEED
YOU

こうお声がけください

【今あるホームページを通販サイト化】



今のサイトを通販サイト化してみない？

「売り上げアップできる仕組みをモリモリ盛り込んでいる
通販サイト作ってくれる人がいるよ！」

一度、話だけでも聞いてみない？

※既存サイトが通販サイト化するための条件を満たせない場合があります。

通販サイト作成費用

【拡散型】

特産品 / オリジナル商品の
マーケットを全国に拡大!



【適切な業種の例】

特産品の物販・オリジナル商品

【集約型】

マーケットを数地域に配置
競争優位を確保
特産品を販売



【適切な業種の例】

遺品整理/生前整理・フラワーギフトなど

| | | |
|---------------------------------|----------|----------------------|
| ◆通販サイト作成 | 693,000円 | 別途、月毎の管理費用が発生いたします。 |
| 【基本パッケージ】 | | ドメイン取得費用を含みます。 |
| ・作成ページ | | ※ページ数はご相談 |
| ・トップページ | | ※基本パッケージに商品登録は含みません。 |
| ・商品一覧ページ | | |
| ・会社概要 | | |
| ・プロフィールまたは代表挨拶 | | |
| ・問い合わせ | | |
| ・個人情報の取り扱いについて | | |
| ・特定商取引法に関する表示 | | |
| ・ヘッダーコピー | | |
| ・ヘッダーおよびバナー画像編集 | | |
| ・ブログ機能あり | | |
| ・ウイルススキャン機能 | | |
| ・twitter、facebook、instagram自動連携 | | |
| ・スマホの表示対応 | | |
| ・ヒアリング | | |
| ・ライティング | | |
| ・差別化の提案 | | |
| ・商品コンセプトの提案 | | |
| ・カート機能 | | |
| ・商品登録機能(サブスクリプション可能) | | |
| ・発送先ダウンロード機能 | | |
| ・自動応答メール | | |
| ・アップセル&クロスセル機能 | | |
| ・納品後の運用提案 | | |
| ・LINE、メール、電話の問い合わせ | | |
| 通販サイト運用アドバイス(3ヶ月) | 33万円 | |
| 毎月の管理費用 | 5,500円/月 | ドメイン更新費用を含みます。 |

既存ホームページの通販サイト化費用



| | | |
|-----------------------|----------|-------------------------------------|
| ◆ 既存サイトを通販サイト化 | 363,000円 | 別途、月毎の管理費用が発生いたします。 |
| 【基本パッケージ】 | | ※ページ数はご相談 |
| ・ 作成ページ | | ※基本パッケージに商品登録は含みません。 |
| ・ 商品一覧ページ | | ※既存サイトがwordpressで作成されている場合のみ対応可能です。 |
| ・ 個人情報の取り扱いについて | | |
| ・ 特定商取引法に関する表示 | | |
| ・ スマホの表示対応 | | |
| ・ カート機能 | | |
| ・ 商品登録機能(サブスクリプション可能) | | |
| ・ 発送先ダウンロード機能 | | |
| ・ 自動応答メール | | |
| ・ アップセル&クロスセル機能 | | |
| ・ LINE、メール、電話の問い合わせ | | |
| 毎月の管理費用 | 5,500円/月 | ドメイン更新費用を含みます。 |

ホームページ作成費用



| | | |
|---------------------------------|----------|---------------------|
| ◆ホームページ作成 | 462,000円 | 別途、月毎の管理費用が発生いたします。 |
| 【基本パッケージ】 | | ドメイン取得費用を含みます。 |
| ・作成ページ | | ※ページ数はご相談 |
| ・トップページ | | |
| ・会社概要 | | |
| ・プロフィールまたは代表挨拶 | | |
| ・問い合わせ | | |
| ・個人情報の取り扱いについて | | |
| ・ヘッダーコピー | | |
| ・ヘッダーおよびバナー画像編集 | | |
| ・ブログ機能あり | | |
| ・ウイルススキャン機能 | | |
| ・twitter、facebook、instagram自動連携 | | |
| ・スマホの表示対応 | | |
| ・ヒアリング | | |
| ・ライティング | | |
| ・差別化の提案 | | |
| ・納品後の運用提案 | | |
| ・LINE、メール、電話の問い合わせ | | |
| 毎月の管理費用 | 5,500円/月 | ドメイン更新費用を含みます。 |

その他オプション費用

| 【オプション】 | | |
|---|-----------|-----------------|
| 予約機能追加 | 33,000円 | |
| ・スケジュール予約フォーム追加 | | |
| 商品登録代行 | 要見積り | |
| 商品画像撮影 | 要見積り | |
| メルマガ配信機能 | | お客さんとの関係性を築き |
| ・初期設定費用 | 55,000円 | リピートを促すために有効です。 |
| ・ツール利用料/月 | 22,000円/月 | |
| Googleマイビジネス設定 | 6万円 | |
| https://hp-shizuoka.jp/column/2018/02/21641/ | | |

運用サポート費用

| 【運用サポート】 | | |
|-----------------|------|---------|
| 集客集中講座 | 22万円 | 全6回 |
| 単価アップ&リピーター獲得講座 | 33万円 | 各3回 計6回 |
| 運用サポート | 要見積り | |